

scènes à jouer1

1 du skall köpa skor till dig själv, till vintern
2 du är florist och skall hjälpa kunden med en snygg bukett; du har en fantastisk blomsterbutik med massor av färgglada blommor som doftar mycket och gott (sentir bon, sentir fort; lukta gott och lukta starkt); din specialitet är rosor och tulpaner (des tulipes); hjälp kunden på bästa sätt, du är en väldigt duktig försäljare
3 du skall köpa ett smycke till din pojk- eller flickvän; gå till smyckesbutiken och be om lite hjälp; din käresta tycker mycket om halsband och armband, gärna i guld; hen gillar inte ringar; hen har många halsband; din käresta älskar smycken med delfiner (dauphins) och fåglar (oiseaux); du har en budget på 500 euro
4 du är försäljare i en mycket chic modebutik; hjälp kunden att hitta något fint, försök sälja de dyraste kläderna
5 du är en envis tidningsförsäljare, du måste verkligen sälja dagens tidning med nyheter om kriget i Ukraina, den nya svenska regeringen och Djurgårdens stora förlust; försök sälja dina tidningar
6 du är bokhandlare och skall göra reklam för den franska Nobelpristagaren Annie Ernaux; lovorda denna fantastiska författare och hennes starkt självbiografiska verk, och försök sälja hennes böcker
7 du skall köpa böcker och du älskar att läsa Nobelpristagarna i litteratur; gå till bokhandeln och be om tips
8 du vill köpa en tidning men du vet inte riktigt vilken, fråga tidningsförsäljaren vad som står på dagens första sidor och bestäm dig sedan för en tidning
9 du skall köpa smycken till din syster, du är en mycket otrevlig kund, du är väldigt krävande och du blir lätt arg
10 du har nyss köpt en tidning men upptäcker att försäljaren gav tillbaka 10 euro för lite, försäljaren skulle ge dig en 20-eurosedel men du fick bara en 10-sedel, gå tillbaka och kräv tillbaka dina pengar
11 briljera i försäljningskonsten! försök sälja något helt onödigt! hitta fantastiska argument, bedöm dina kompisar och ge pris till bästa säljare!

scènes à jouer2

1 du är en mycket otrevlig expedit i en skobutik, du hatar ditt jobb och dina kunder
2 du skall köpa blommor till din käreastas födelsedag; din älskling är starkt allergisk och tål inte rosor och tulpaner (des tulipes); hen hatar också färgglada blommor, hen föredrar tråkiga färger; blommorna får inte lukta för mycket heller; det skall också vara billigt, (sentir bon, sentir fort; lukta gott och lukta starkt);
3 du arbetar i en smyckesbutik och du skall försöka hjälpa kunden på bästa sätt; du har massor av smycken, särskilt i cinnober (vermeil) och silver; din specialitet är ringar med motiv av blommor; du har andra smycken också; inte så mycket med djurmotiv (kanske något med hundra eller katter); hjälp kunden på bästa sätt, du är en mycket trevlig och duktig försäljare, (oiseaux=fåglar, dauphins=delfiner, singes=apor)
4 du skall köpa något nytt, häftigt modeplagg så du går till en känd butik, du vet inte riktigt vad du vill ha, men något extremt modernt; du har inte så jättemycket pengar så det får inte vara för dyrt; bestäm vilket klädesplagg du vill köpa (byxor, dräkter, klänning, skjorta, tröja); du är väldigt obeslutsam
5 du har drabbats av en extremt envis tidningsförsäljare på gatan; du är inte alls intresserad av dagstidningen, du föredrar lokaltidningen och att titta på nyheterna på teve; försök att få tidningsförsäljaren att förstå detta
6 du skall köpa några böcker i present och till dig själv; du går till bokhandeln för att få hjälp; det skall helst inte vara något självbiografiskt, gärna böcker om kärlek eller krig; till din kompis vill du ha en gammal klassiker, gärna någon svensk författare
7 du säljer böcker och du skall hjälpa kunden på bästa sätt, du är specialist på franska böcker, du är en mycket trevlig och duktig försäljare
8 du är tidningsförsäljare och med hjälp av internet skall du tala om för dina kunder vad som står på dagens förstasidor
9 du är smyckeförsäljare och du skall hjälpa din kund på bästa sätt
10 du är tidningsförsäljare och du upptäcker att du råkade ge tillbaka för mycket till förra kunden, du skulle ge tillbaka 10 euro men råkade ge en 20-eurosedel; som tur är kommer kunden tillbaka, äntligen en ärlig person!
11 briljera i försäljningskonsten! försök sälja något helt onödigt! hitta fantastiska argument, bedöm dina kompisar och ge pris till bästa säljare!